



# Junior Sales Manager#b

## IT-Security-Lösungen

Unterschleißheim/München

Wir sind ein erfolgreiches Unternehmen aus dem IT-Security-Bereich. Als Systemintegrator sind wir spezialisiert auf Accesslösungen mit Smartcards und Software für Mitarbeiterausweise sowie starke Authentisierungslösungen für das Internet.

Die IDpendant GmbH profitiert als Marktführer vom schnell wachsenden Zukunftsmarkt der Abwehr von IT-Sicherheitsrisiken, wie z.B. Wirtschaftsspionage und Passwortdiebstahl.

### Ihre Aufgaben

- Sie werden für Ihre Aufgabe sehr sorgfältig und gründlich auf unser Lösungsportfolio geschult und unterstützen parallel die Vertriebsmitarbeiter, den Vertriebsleiter und die Geschäftsleitung im Vertrieb.
- Sie bereiten Treffen mit potentiellen deutschen und europäischen Kunden und Partnern vor und unterstützen bei der Erstellung von Präsentationen, Angeboten und Verträgen.
- Sie übernehmen schrittweise die Abwicklung und Nachverfolgung von Aufträgen und die eigenverantwortliche Betreuung und Entwicklung von Kunden.
- Ziel ist es, dass Sie nach ca. 2 Jahren primär Kundenakquisition und Umsatzverantwortung übernehmen.

### Ihr Profil

- Studienabschluss im Bereich MINT mit Neigung zu kaufmännischer Tätigkeit oder abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit IT-Schwerpunkt oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Solides Verständnis für die Informationstechnologie und Affinität zur IT-Security.
- Wir wenden uns gleichermaßen an interessierte Kandidaten mit Berufserfahrung sowie an Absolventen, die Ihre Zukunft im Vertrieb suchen.
- Sie besitzen eine ausgeprägte Kunden- und Dienstleistungsorientierung, gehen offen auf Menschen zu und verstehen es, sich auf unterschiedliche Gesprächspartner einzustellen.
- Sie haben Spaß an der aktiven Kundenansprache und arbeiten selbstständig und eigenverantwortlich
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift zur laufenden Kommunikation mit unseren deutsch- und englischsprachigen Kunden und Partnern.
- Gewissenhaftigkeit, Eigeninitiative, Kommunikations- und Teamfähigkeit.
- Fähigkeit, komplexe technische Sachverhalte zu verstehen und vermitteln zu können.



## Wir bieten Ihnen

- Umfassende Einarbeitung durch erfahrene und motivierte Kolleginnen und Kollegen.
- Anhaltende Förderung Ihrer persönlichen Entwicklung und Weiterbildung.
- Flache Hierarchien, viel Raum für Eigeninitiative und Freiheitsgrade in der Gestaltung der gemeinsamen Zukunft
- Ein herausforderndes zukunftsorientiertes Aufgabengebiet in einem dynamischen, expandierenden Unternehmen.
- Ein sehr angenehmes Arbeitsklima in einem hoch motivierten Team.
- Entwicklungsmöglichkeit zur weiteren Karriere im Vertrieb.

Wir beabsichtigen, eine unbefristete Vollzeitstelle zu besetzen.

Bei Interesse schicken Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen mit Ihrem möglichen Einstiegs-termin in elektronischer Form an Herrn Dr. Martin Russling unter [jobs@idpendant.com](mailto:jobs@idpendant.com).

IDpendant GmbH | Edisonstraße 3 | 85716 Unterschleißheim | [www.idpendant.com](http://www.idpendant.com)