



# Sales Manager (w/m/d) IT-Security-Lösungen

Unterschleißheim/München

Wir sind ein erfolgreiches IT-Security-Unternehmen. Als Systemintegrator sind wir spezialisiert auf Accesslösungen mit OTP, FIDO oder Smart-Cards als Mitarbeiterausweise. Typische Anwendungen sind Single Sign-on, Starke Authentisierung und HDE der führenden IT-Security-Hersteller, die wir mit Public-Key-Infrastrukturen kundenspezifisch projektieren, in Kunden-Infrastrukturen integrieren und langfristig warten.

Die IDpendant GmbH profitiert als Marktführer vom schnell wachsenden Zukunftsmarkt der Abwehr von IT-Sicherheitsrisiken, wie z.B. Wirtschaftsspionage und Passwortdiebstahl, aber auch von besonderen Sicherheitsanforderungen für Cloud Services, Mobile- und IoT-Devices.

## Ihre Aufgaben

- Sie werden für Ihre Aufgabe sehr sorgfältig und gründlich auf unser Lösungsportfolio geschult und übernehmen rasch Umsatzverantwortung im Vertrieb.
- Dabei sind Sie eigenverantwortlich sowohl in der Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen als auch in der Neukundenakquise erfolgreich.
- Sie vermitteln technisch komplexe Sachverhalte an Kunden.
- Sie organisieren Treffen mit potentiellen deutschen und europäischen Kunden und Partnern und erstellen Präsentationen, Angebote und Verträge.

## Ihr Profil

- Studienabschluss im Bereich MINT mit Neigung zu kaufmännischer Tätigkeit oder abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit IT-Schwerpunkt oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Solides Verständnis für die Informationstechnologie und Affinität zur IT-Security.
- Berufserfahrung im Vertrieb in der Informationstechnologie.
- Sie besitzen eine ausgeprägte Kunden- und Dienstleistungsorientierung, gehen offen auf Menschen zu und verstehen es, sich auf unterschiedliche Gesprächspartner einzustellen.
- Sie haben Spaß an der aktiven Kundenansprache und arbeiten selbstständig und eigenverantwortlich
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift zur laufenden Kommunikation mit unseren deutsch- und englischsprachigen Kunden und Partnern.
- Gewissenhaftigkeit, Eigeninitiative, Kommunikations- und Teamfähigkeit.
- Vertrauensvolles Auftreten gegenüber Kunden in Sicherheitsfragen
- Fähigkeit, komplexe technische Sachverhalte zu verstehen und vermitteln zu können.
- Wohnort im Raum München oder Umzugsbereitschaft



## Wir bieten Ihnen

- Umfassende Einarbeitung durch erfahrene und motivierte Kolleginnen und Kollegen.
- Anhaltende Förderung Ihrer persönlichen Entwicklung und Weiterbildung.
- Flache Hierarchien, viel Raum für Eigeninitiative und Freiheitsgrade in der Gestaltung der gemeinsamen Zukunft
- Ein herausforderndes zukunftsorientiertes Aufgabengebiet in einem dynamischen, expandierenden Unternehmen.
- Ein sehr angenehmes Arbeitsklima in einem hoch motivierten Team.
- Entwicklungsmöglichkeit zur weiteren Karriere im Vertrieb.

Wir beabsichtigen, eine unbefristete Vollzeitstelle zu besetzen.

Bei Interesse schicken Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen mit Ihrem möglichen Einstiegs-termin in elektronischer Form an Herrn Dr. Martin Russling unter [jobs@idpendant.com](mailto:jobs@idpendant.com).

IDpendant GmbH | Edisonstraße 3 | 85716 Unterschleißheim | [www.idpendant.com](http://www.idpendant.com)